Technicien(ne)-vendeur(euse) Cycles

CPF DIPLÔMANTE CERTIFICATION VAE APPRENTISSAGE PROFESSIONNALISATION

Objectif de formation

La formation Technicien-Vendeur cycles confère la capacité à exercer les activités de montage, de réglage, de réparation et d'entretien des cycles. Cette formation permet en outre d'acquérir ou renforcer ses connaissances techniques et commerciales pour débuter ou poursuivre sereinement dans le domaine du cycle. Savoir proposer, monter, régler, améliorer, entretenir et réparer un cycle. Gérer un atelier et/ou un espace de vente. Conseiller les clients.es. Être en mesure d'évoluer dans les différents univers du cycle (urbain, utilitaire, de loisir et sportif, etc.) et dans différentes activités (technicien, conseiller-vendeur, loueur, etc.) Cette formation constitue ainsi un atout indéniable pour postuler au poste de conseiller vendeur technicien cycles dans un magasin spécialisé ou au rayon cycles d'une enseigne multisports.

Programme

PROGRAMME THÉORIQUE

Acquisition du vocabulaire technique.
Appréhender la variété des usages : géométries, spécificités du matériel et des accessoires par pratique.
Étude approfondie des cadres et des composants du vélo : appréhender la complexité des compatibilités.
Proposer le bon équipement, le bon vélo et les adapter au client : mesures, tailles, réglage de la position.

PROGRAMME COMMERCE & VENTE

Prestations commerciales de fabricants et de professionnels
Techniques de vente
Merchandising
Gestion et animation commerciale
Gestion des litiges
Connaissance des étapes de la vente
Rencontre avec un acteur du monde du vélo (en fonction des disponibilités)

PROGRAMME TECHNIQUE EN ATELIER

Cadre : taraudage, surfaçage
Eléments de la transmission : dépose, montage, réglage
Jeux de direction : dépose, montage, réglage
Freins mécaniques : dépose, montage, réglage
Freins hydrauliques : remplacement du liquide et purge
Suspensions : démontage, entretien, remontage
Roues : rayonnage, dévoilage, entretien et réglage des moyeux
Périphériques : montage, réglage adapté au client
VAE : diagnostics (croisé et logiciel), dépose et remontage du bloc moteur
Diagnostic détaillé et remise à la route

Infos pratiques

Type de formation

Formation continue

Formation alternance

Validation des acquis et de l'expérience/VAE

Public cible

Tout public

Durée

2,5 Mois dont 350 Heures en centre

Tarif(s) net de taxe

3850 € par stagiaire

Alternance : formation rémunérée et coût de la formation pris en charge par l'OPCO de l'entreprise

Adresse

Quimper - EMBA
1 Avenue de la Plage des Gueux,
Créac'h Gwen,

29000 Quimper

https://www.emba-bs.com/

FRANCE compétences CERTIFICATION enregistrée au RNCP

Les conditions d'admission

Prérequis
Accessible dès le niveau BEP ou CAP ou certification professionnelle de niveau 3.

Niveau d'entrée : CAP, MC, BEP - Niveau 3

Niveau de sortie : BAC - Niveau 4

Modalités d'entrée
Période d'inscription sur toute l'année. Plusieurs sessions par an. Dossier candidature et entretien téléphonique

Les sessions

Quimper

- Nous contacter

Le parcours de formation

Objectifs pédagogiques
Réaliser les opérations de préparation et de maintenance des cycles - Assurer la vente/location de matériels et équipements/accessoires - Participer à l'animation commerciale et à la gestion de son espace de vente.

▶ PRÉSENTIEL

Modalités d'évaluations
Le diplôme peut être obtenu en formation continue (par blocs séparés), et initiale (dans son intégralité). Le référentiel intègre aussi une dimension professionnelle évaluée systématiquement à travers une note attribuée par le professionnel et la notation d'un rapport d'activité et d'une soutenance. Validation partielle possible de certaines épreuves, capitalisable sur 5 ans.

Modalités pédagogiques
Une équipe pédagogique de formateurs expérimentés, tous issus du monde de l'entreprise. Formation en lien direct avec le monde professionnel, interventions de chefs d'entreprises, projets « terrain » en collaboration avec les acteurs économiques, apports théoriques, exercices, mises en situations ...

Perspectives métiers
Technicien vendeur sport - Technicien d'atelier expert - Conseiller technique sport - Vendeur réparateur cycle - Loueur
Pour en savoir plus sur le métier, les formations, les évolutions possibles dans la filière professionnelle et les potentialités d'embauche en Bretagne , rendez-vous sur le site CLEOR BRETAGNE en cliquant sur: https://cleor.bretagne.bzh/

En savoir plus
Certification professionnelle - diplôme

Date et mise à jour des informations : 20/11/2023

Intitulé : Technicien-vendeur Cycle

Code RNCP : 37153

Extrait de la description de la formation. Consultez l'intégralité des informations relatives à cette formation sur notre site internet www.cci-formation-bretagne.fr

Contacts

CHERREY Valérie
v.cherrey@emba-bs.com
EMBA Business School - N° SIRET 130 022 932 00334 - N° d'activité 53290897729
1 Avenue de la Plage des Gueux,Créac'h Gwen, - 29000 Quimper
Tél. : 02 98 10 16 16 - contact@emba.fr - https://www.emba-bs.com/

CCI Formation Bretagne